

KITCHELLECT
system

3D ОНЛАЙН-ПЛАТФОРМА
ДЛЯ АВТОМАТИЗАЦИИ МАЛОГО МЕБЕЛЬНОГО БИЗНЕСА

ПРЕДПОСЫЛКИ БИЗНЕС-ИДЕИ

Сегодня у многих конечных потребителей желания остались на уровне 2019 года, а возможности резко упали. А вот как быть мебельщикам, когда потенциальный потребитель из-за роста цен на материалы, в который раз отложил покупку мебели? Многие итак работают на минимуме доходности и то, скорее из-за того, что работают "в черную". Поэтому многие стали распродавать станки и закрывать бизнесы. Потребитель затаился, потребитель начал метаться, ища доступный для себя вариант по мебели. Изготовитель, в отличие от потребителя, не может так. Что он может, так это дать рекламу и ждать пока на неё среагирует потребитель. Но не у всех есть возможности давать правильную рекламу с продуманной стратегией. И даже у кого это и получилось, они не могут сократить издержки и снизить конечную стоимость, чтобы клиент остался у них.

ПРОБЛЕМА ПОТРЕБИТЕЛЕЙ МЕБЕЛИ

предпосылки бизнес-идеи

Потребитель решил заказать мебель... Сколько она будет стоить? Как она будет выглядеть? Сколько её будут изготавливать?

Рекордный прирост онлайн-запросов пришёлся на вторую половину 2020 года: с мая по декабрь прирост составил +50%, а в среднем по году +26%.

Но существуют две основные проблемы:

- 1 Существующие инструменты для малого мебельного бизнеса не решают вопрос быстрой скорости обработки входящих заявок на дизайн-проект и расчет стоимости, что в свою очередь влияет на падение конверсии и увеличение издержек бизнеса.
- 2 Отсутствующая автоматизация между мебельщиком и поставщиком материалов и комплектующих влияет на длительный срок изготовления заказа и высокую конечную стоимость заказа.

Поэтому потребитель тратит массу времени на совершение именно выгодной покупки или отказывается от неё вовсе.



«чтобы любой компании, производящей мебель на заказ, увеличить свои обороты в два-три раза, им ровно на столько же придется увеличить в первую очередь не трафик, а скорость обработки входящих заявок, а потом уже трафик. Первый путь, увеличить штат дизайнеров и технологов-конструкторов. Это долгий процесс, пока компании их найдут, рынок может измениться, он уже изменился. Потому как, это ещё и сдерживается, в том числе, дефицитом квалифицированных таких специалистов. Ведь процесс разработки дизайн-проекта и производственного задания, включая и снабжение достаточно рутинный, с которым и поможет справиться KITCHELLEST, при том количестве сотрудников, которые уже есть в компании на сегодняшний день, даже если в компании два человека, например, муж и жена, где жена работает с клиентами, а муж изготавливает заказы.. Поэтому мы и создаем KITCHELLEST»

ОСНОВАТЕЛЬ, ЛОНШАКОВ МАРК



← → Новая кухня

Название проекта: Новая кухня

Стоимость кухни: 410 283 р.

MM

MT

MG

KK

KM

NK



МЫ ИЗОБРЕТАЕМ МЕБЕЛЬНЫЙ БИЗНЕС ЗАНОВО

ПРИГЛАШАЕМ ИНДУСТРИАЛЬНЫХ ПАРТНЕРОВ И ИНВЕСТОРОВ

ПЕРВЫЙ ПУТЬ - ЦИФРОВИЗАЦИЯ

Производители комплектующих и производители мебели

НУЖДАЮТСЯ В ДОСТУПНОЙ ОЦИФРОВКЕ!



Производители плитных материалов (ППМ)



Производители фурнитуры (ПФ)



Производители мебельных фасадов (ПМФ)



Производители столешниц (ПС)



Производители корпусной мебели (ПКМ)

Плитные материалы

32 завода

Мебельные фасады

260 фабрик и импортеров

Мебельные комплектующие

74 фабрик и импортеров

Мебельные столешницы

44 фабрик

Производители корпусной мебели

150 000 в сегменте малый мебельный юизнес

В РОССИИ

410 заводов и импортеров материалов и комплектующих

150 000 производителей корпусной мебели

в сегменте МАЛЫЙ МЕБЕЛЬНЫЙ БИЗНЕС

KITCHELLECT



НАШЕ ПОЗИЦИОНИРОВАНИЕ

ЧТО?

Наша команда разрабатывает поистине революционную онлайн-платформу для автоматизации мебельных бизнес-процессов, включающая в себя три основных продукта - интеллектуальный конструктор, интеллектуальный технолог, интеллектуальный бизнес-партнер.

КОМУ?

Проект KITCHELLECT необходим, как производителю мебельных материалов и комплектующих, производителю корпусной мебели, так и конечному потребителю, покупателю. Экосистема KITCHELLECT объединит их всех в одну непрерывную цепочку бизнес-процессов через CAD, BPM, MES и CRM-системы в сегменте «малый мебельный бизнес».

ГДЕ?

Это позволит всем участникам данного рынка не привязываться к одной локации, а находить себе партнеров, поставщиков, продавцов с любой точки мира, где бы не находились, даже если вы в отпуске за границей.

КОГДА?

В любой день недели и время суток у Вас будет доступ ко всей актуальной информации от поставщиков, если Вы производитель мебели, или информация о заказе, если Вы покупатель мебели. Начиная от проектирования до акта-према передачи платформа будет фиксировать все действия в режиме реального времени, что позволит следить за этапами реализации заказа.

ПОЧЕМУ?

Экосистема KITCHELLECT - это оптимизация трехмерного моделирования с оцифрованными товарами и услугами поставщиков материалов и комплектующих. Встроенный интеллектуальный конструктор исключит ошибки при проектировании, так как он имитирует производственные процессы, а на основе проектных данных встроенные интеллектуальные модули подготовят необходимые договоры, чертежи и спецификации, составят и отправят данные поставщиков, отследят поставку, рабочих и составят финансовый отчет компании. Это позволит сократить предпроизводственную стадию до 10ти раз, тем самым увеличив объем продаж в 2-3 раза.

KITCHELLECT - изобретает мебельный бизнес заново

KITCHELLECT



KITCHELLECT

ПЯТЬ РЕВОЛЮЦИОННЫХ ПРОДУКТОВ

iCON

Интеллектуальный конструктор

iSHOP

Интеллектуальный магазин

iTECH

Интеллектуальный технолог

iBP

Интеллектуальный бизнес-партнер

iVR

Интеллектуальная виртуальная реальность

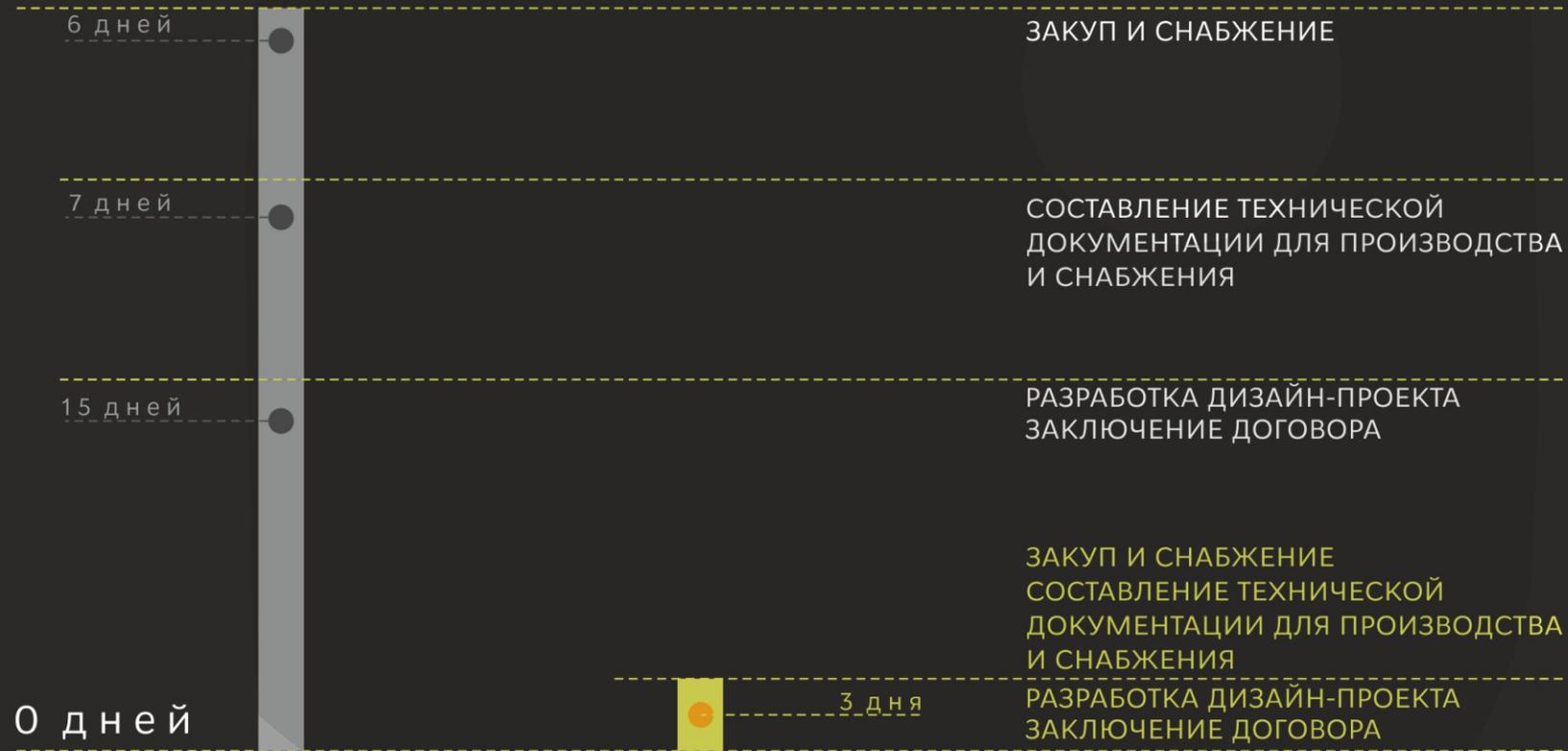
KITCHELLECT
system



КЛЮЧЕВАЯ ЦЕЛЬ

СОКРАТИТЬ ПРЕДПРОИЗВОДСТВЕННУЮ СТАДИЮ ДО ДЕСЯТИ РАЗ
от среднего показателя рынка сегодня

30 дней



0 дней

РЫНОК СЕГОДНЯ

KITCHELLECT

KITCHELLECT
system



ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЙ КОНСТРУКТОР

с многодисциплинарной оптимизацией проектирования

iCON

Интернет-магазин материалов
и комплектующих поставщиков iSHOP
для конструктора iCON

Готовые библиотеки шаблонов
корпусов с гибкими настройками под
любые особенности производства

Конфигураторы ящиков, петель,
фасадов и прочих многосоставных
комплектующих

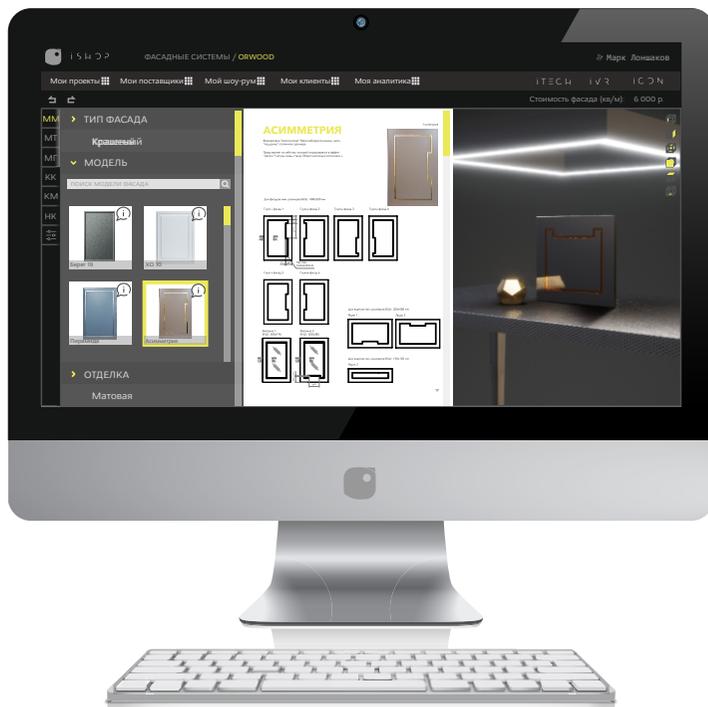
Автоподбор и расстановка фасадом,
механизмов и лицевой фурнитуры
в проекте

Модуль визуализации в режиме
реального времени iVR



МАРКЕТПЛЕЙС ДЛЯ КОНСТРУКТОРА

для многодисциплинарной оптимизации проектирования



i S N D P

Выбирайте себе поставщиков
и их дилеров.
Подгружайте их библиотеки
себе в проект
Мы оцифруем каждого поставщика



i C O N

Конструктор автоматически
расставит комплектующие
по своим местам,
автоматически сформирует
новую смету и стоимость.



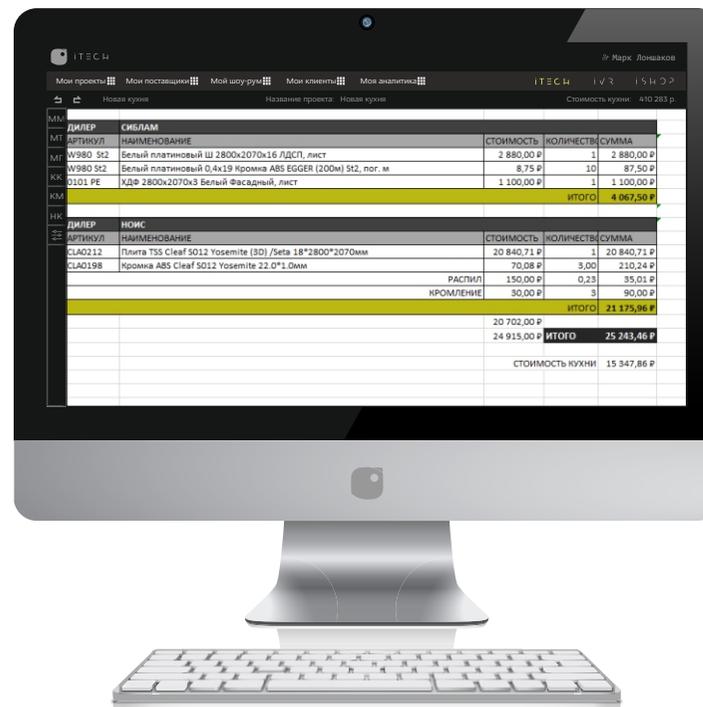
ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЙ ТЕХНОЛОГ

для многодисциплинарной оптимизации проектирования



i C O N

Во время проектирования, конструктор автоматически будет подгружать только те материалы, которые есть в наличии у поставщика, а также их актуальную стоимость.



i T E C H

Модуль iTECH автоматически составит необходимый комплект чертежей и спецификаций, а так же отсортирует требование для снабжения по поставщикам с автоматической передачей заявки для закупа.

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЙ БИЗНЕС-ПАРТНЕР

для управления всеми бизнес-процессами

ІЗР

Модуль сформирует для Вас счета, зарезервирует материалы. Всё, что Вам останется — это только оплатить счета напрямую с платформы и проконтролировать поставку.

Модуль проведет всю аналитику компании, выдаст необходимые финансовые показатели и бухгалтерские отчеты, подберёт рекомендации.

Принимайте заявки и ведите переговоры прямо с конструктора, как с клиентом, так и с поставщиком, не отвлекаясь на сторонние приложения. Отправляйте презентации, заключайте договоры, выставляйте счета и принимайте оплаты.



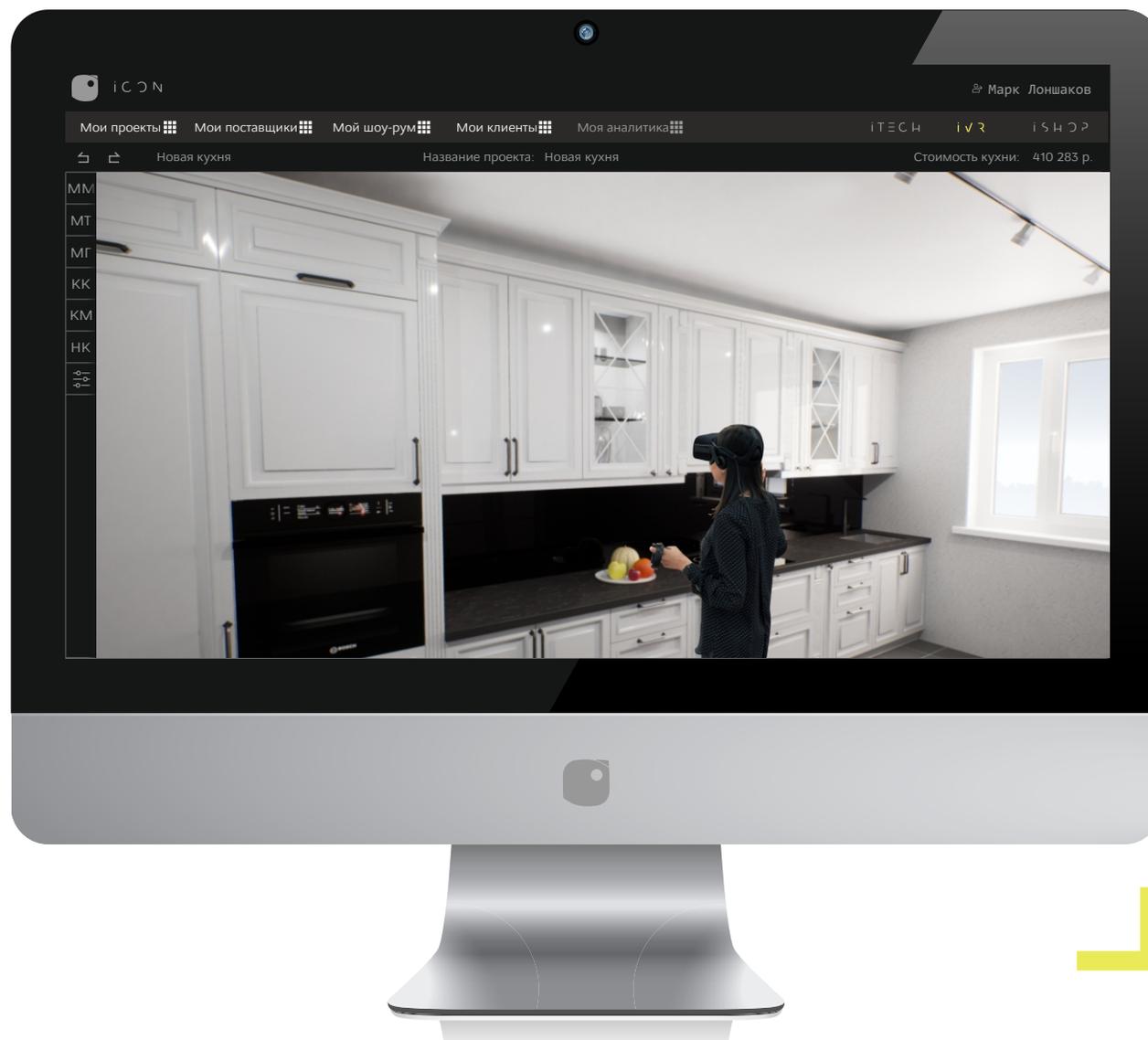
ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ ВИРТУАЛЬНАЯ РЕАЛЬНОСТЬ

для качественных презентаций и продаж

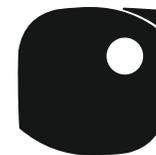
iVR

Создавайте собственные шоу-румы, проводите незабываемые презентации своих возможностей с помощью шлема виртуальной реальности и без него. Теперь Вы не ограничены квадратными метрами.

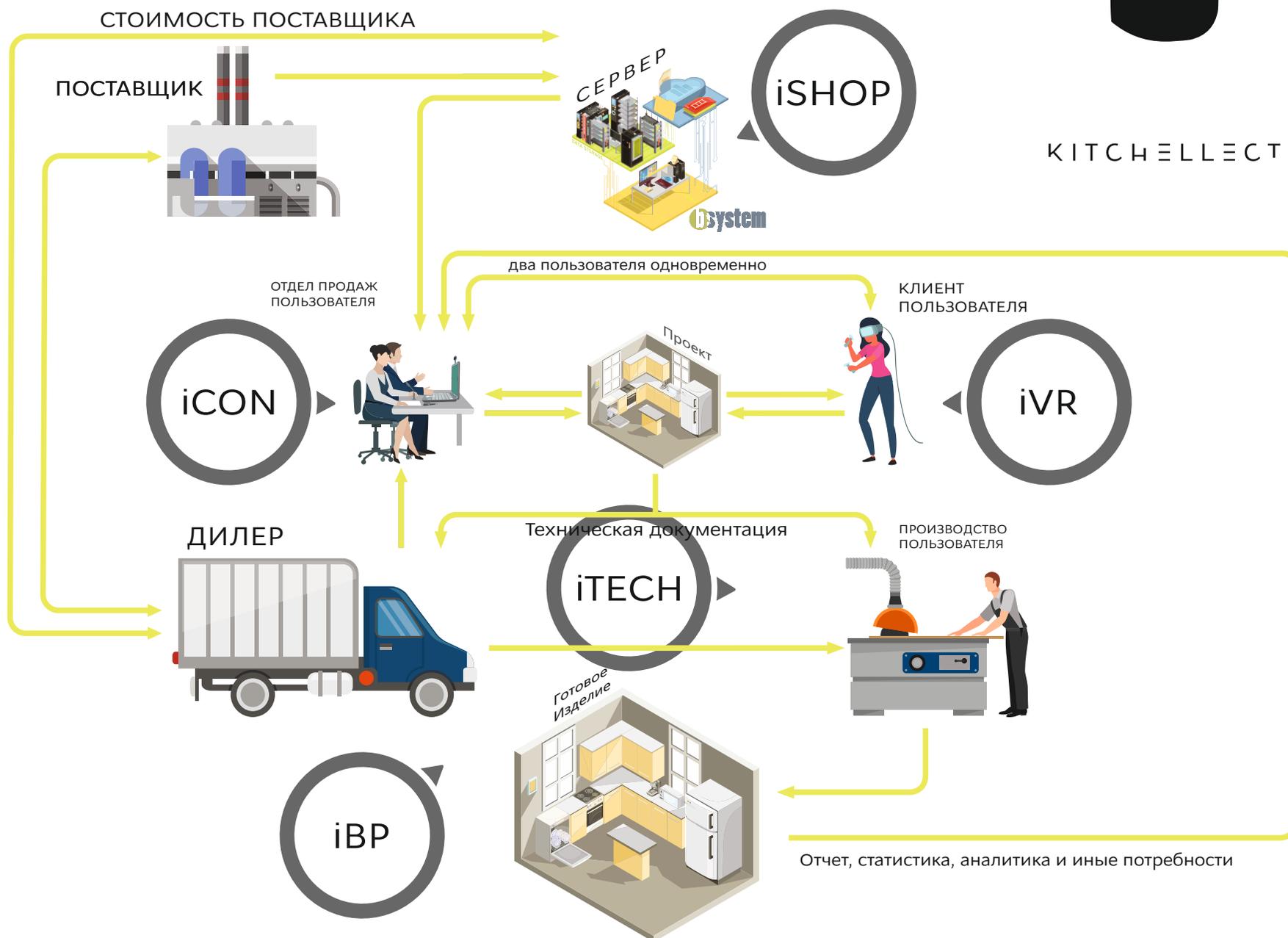
Пробудите желание заказчика к покупке, давая возможность ему поиграть с будущей кухней удаленно. Статичные картинки станут не актуальными.



КАК ЭТО РАБОТАЕТ



KITCHELLECT





ПРИГЛАШАЕМ В ПРОЕКТ
ПАРТНЕРОВ И ИНВЕСТИТОРОВ

ИЗМЕНИМ МЕБЕЛЬНЫЙ РЫНОК ВМЕСТЕ



KITCHELLECT
b-system

ЭТАПЫ РАЗВИТИЯ ПРОЕКТА

Дорожная карта рассчитана из стратегически необходимых рынку инструментов и возможностей команды.

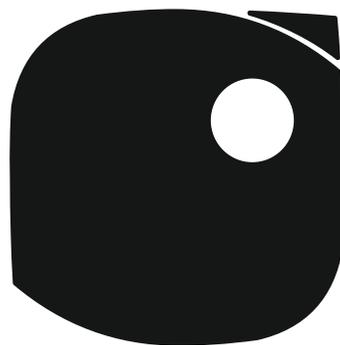


KITCHELLECT
bystem

ЧТО МЫ УЖЕ СДЕЛАЛИ НА СТАРТЕ

ООО «Китчен Интеллект» Иркутск 2021г. Проект разрабатывается на базе ИГУ.

Ключевой фактор успеха проекта - наличие продуманной экосистемы, бизнес-модели, предварительного прототипа. Наша команда с 2018 года тщательно исследовала потребности малого мебельного бизнеса, рассматривала провалы компаний и на основе этого продумала и разработала те самые инструменты, необходимые уже завтра.



В проект KITCHELLECT приглашены не просто программисты, а научные сотрудники и доктора институтов развития, основной сферой интересов которых является применение методов математической логики в информационных технологиях, искусственном интеллекте и распределенных информационных пространствах – от теоретических основ, до коммерциализации соответствующих инновационных технологий

Уже сегодня KITCHELLECT разрабатывается на платформе BSystem, не имеющих аналогов в мире. Платформа полностью разработана иркутскими научными сотрудниками и на собственном языке программирования Libretto. Это позволит проекту KITCHELLECT сократить расходы на его разработку до 6ти раз, а также до 3х раз сократить сроки выхода BETA-версии.

Всё это в совокупности нам придает уверенности утверждать, что проект KITCHELLECT защищен от взлома системы и утечки данных. Институты развития заинтересованы в цифровизации малого и среднего бизнеса и всячески помогает в достижении назначенных целей, как и для роста экономики, так и в создании новых рабочих мест.

KITCHELLECT

bSystem

ПРОЕКТ НА ВЫХОДЕ

Готовая платформа KITCHELLECT - это UBER на рынке заказной мебели и не только. На платформе можно будет интегрировать не только мебель, но и технику, предметы декора и прочее.

Платформа также будет и ориентирована на c2b бизнес-модель. Любой конечный потребитель сможет самостоятельно спроектировать себе проект и отправить его мебельщикам на расчет стоимости, прямо через конструктор в личный кабинет мебельщика. Т.е. мебельщик получит не картинку, а готовый проект с данными о материалах и комплектующих и спокойно откроет его у себя в конструкторе. И кто предложит конечному потребителю интересные условия, тот и забирает заказ.

Помимо оцифрованных товаров и услуг Поставщиков в интернет-магазине будет интегрирована рекламная площадка:

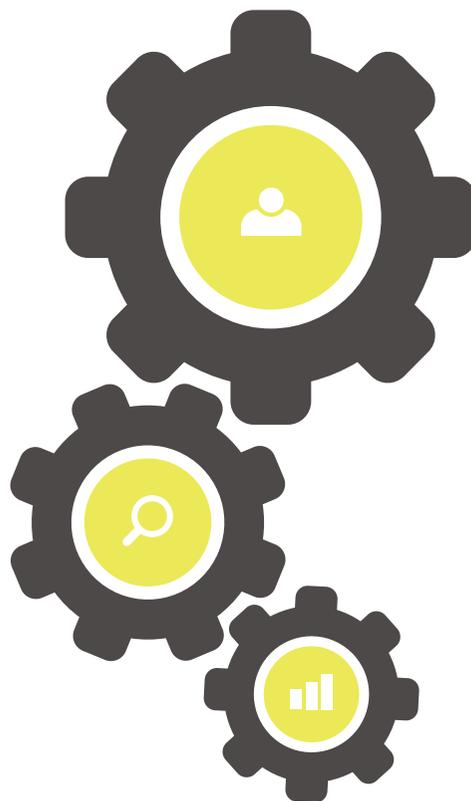
- для продавцов станков, оборудования, инструментов и т.д.
- для Поставщиков, чтобы выводить свои товары на первые колонки.

Так же на платформе будут созданы различные форумы и различные биржи, например биржи труда и распродаж остатка материалов.

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ

Дорожная карта рассчитана на постепенный выход к крупным брендам через дилеров.

Для того, чтобы запустить БЕТА-версию, нам необходимо в первую очередь достичь договоренностей с крупными дилерами города Иркутска, а также в других крупных городах, которые торгуют материалами и комплектующими крупными производителями, таких как BLUM, HETTICH, BOYARD, CLEAF, KRONOSPAN, LAMARTY и прочих.



С учетом того, что стоимость вхождения в проект на этапе разработки будет низкая, чем при готовой версии, то мы полагаем, что практически все дилеры, которым мы сделаем предложение о сотрудничестве согласятся на него. Также мы полагаем, что с переходом мебельщиков на платформу, вне платформы у дилера возможно будет спад продаж, если у него есть прямой конкурент.

Останется задача оцифровки и интеграции каталогов производителей материалов и комплектующих, с которыми дилеры и работают. Мы планируем быстро решать её в рабочем порядке. После положительного результата теста автоматизации процессов с дилерами мы будем выходить на самих производителей материалов и комплектующих.

К вышеописанной стратегии не подходят только производители фасадов. К таким производителям мы будем выходить на прямую без дилеров. Потому как, такие фабрики производят в основном изделия под заказ, а для них у нас особые методы и условия интеграции их в платформу KITCHELLECT.

KITCHELLECT

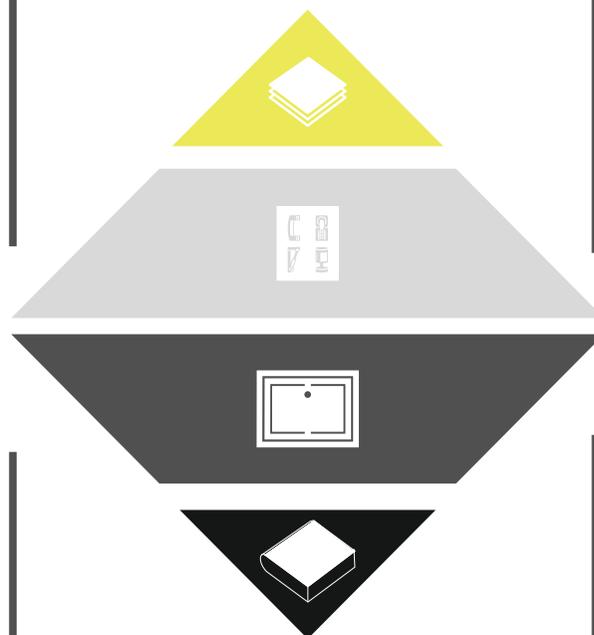
bssystem

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ

Для того, чтобы платформа стала привлекательной для других производителей материалов и комплектующих, а также и для мебельщиков, платформа должна набрать критическую массу тех и других.

Основа привлечения пользователей - использование информационных каналов дилеров и производителей материалов и комплектующих. Взамен мы им интегрируем необходимые инструменты по автоматизации, тем самым и мы и дилеры получают пользователей.

В итоге мы получим двустороннюю бизнес-модель. Дилеры получают возможность постепенно переходить в онлайн-торговлю, мебельщики постоянный доступ к актуальной информации о наличии и стоимости, без звонков, изучений прайсов и т.д.



После того, как сформируется первичная база дилеров и мебельщиков, платформа сразу становится интересным для других дилеров и производителей материалов и комплектующих. Также полагаем, что платформой заинтересуются китайские партнеры по продвижению своей продукции на территории РФ.

После того как платформа приобретет окрас изначальных предполагаемых целей и сформировавшейся базой импортных материалов и комплектующих, мы планируем вывод платформы на международный рынок, начиная с русскоговорящих стран.

СКОЛЬКО СТОИТ?

На сегодняшний день интеграция дилера и производителя материалов и комплектующих будет исходить от минимальных потребностей развития проекта и точная стоимость сформируется только после БЕТА-тестирования.

	БЕТА/ТЕСТ	ГОТОВЫЙ ПРОДУКТ
Производитель материалов и комплектующих (ИНТЕГРАЦИЯ)	от 300 000 р. <small>+ освобождаем от каких либо плат за сервисное обслуживание в течении 5ти лет.</small>	>1 000 000 р.
БЕТА-ВЕРСИЯ (калькулятор стоимости)(в месяц)	1 001 р.	
iCON (интеллектуальный конструктор)(в месяц)	0 р.	от 1 875 р. до 5 250 р.
iSHOP (интеллектуальный маркетплейс)(в месяц) (библиотека одного производителя)	от 300 р.	от 750 р.
iTECH (интеллектуальный технолог)(в месяц)	0 р.	от 2 250 р. до 7 500 р.
iBP (интеллектуальный бизнес-партнер)(в месяц)	0 р.	от 3 000 р. до 11 250 р.
iVR (интеллектуальная вирт. реальность)(в месяц)	0 р.	от 750 р. до 3 750 р.
	СРЕДНИЙ ПО ПРОДУКТАМ	18 562,5 р.

ДЛЯ ИНВЕСТОРА

Сумма инвестиций (4 транша)

10 000 000 ₪

за 15% доли компании

Сумма дивидендов в месяц

5 289 827 ₪

с 42 месяца и далее

IRR

(норма доходности от инвестиций)

132%

до 54 месяца

Multiples

(прогнозируемый рост компании в год)

3X

к 31 месяцу

Срок возврата инвестиций

29

месяцев

Показатель	1 год	2 год	3 год	4 год	Итого
Прибыль (ЕБИТДА), руб.	4 850 650	125 515 050	363 229 800	450 198 000	943 793 500
Рентабельность инвестиций (ROI),%	-4%	2379%	7073%	9358%	18538%
Маржинальный доход (прибыль), %	84%	84%	84%	84%	84%
Рентабельность продаж (ROS),%	33%	79%	82%	84%	82%

ФИНАНСОВЫЕ ПРОГНОЗЫ

Важно! Для финансового прогноза мы не стали учитывать финансовую часть за интеграцию производителей материалов и комплектующих и их дилеров, так как она появится только во время бета-тестирования

Также мы не учитывали и то, что за 2022 год нашей задачей стоит получить статус резидента Сколково и приобретем налоговые льготы

KITCHELLECT

bssystem

ПЛАНИРУЕМОЙ ПРИТОК ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ

В малом мебельном бизнесе по статистике примерно 150 000 мебельщиков. По нашим пессимистическим прогнозам наш достижимый рынок за 3 года 4000 пользователей, для того чтобы считать проект операционно окупаемым.



СТАТЬЯ РАСХОДОВ

На доработку и выпуск БЕТА-версии

7 000 000₽

Оплата труда, хознужды на содержание

Маркетинговые исследование

1 500 000₽

Разработка и ведение стратегического развития

Реклама, PR компания

1 500 000₽

СММ, командировочные.

I КВ.
2022

ALFA

2 КВ.
2022

Версия, для привлечения
ключевых партнеров

BETA

3 КВ.
2022

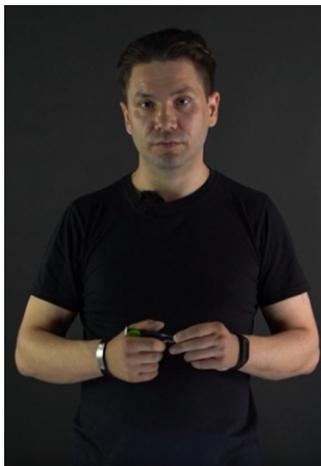
Старт продаж тестовой версии

1 КВ.
2023

KITCHELLECT
bssystem

КОМАНДА

руководители проекта



ЛОНШАКОВ
МАРК
АЛЕКСАНДРОВИЧ

Генеральный директор и учредитель Китчен Интеллект.
Директор по продукту KITCHELLEST. 14 лет опыта в малом мебельном бизнесе.
Автор и идейный вдохновитель проекта.



БАЛЫКИНА
ЮЛИЯ
ВЛАДИМИРОВНА

Собственник маркетингового агентства Marketing Sales Consulting. Управляющая компании по летней мебели Мегагром и ряда других бизнесов.
Основатель Ассоциации Мебельщиков.



МАНЦИВОДА
АНДРЕЙ
ВАЛЕРЬЕВИЧ

Директор исследовательского центра интеллектуального управления контентом (ИНТЕЛКОН) при Иркутском ГУ, соучредитель стартапа Libretto Labs (резидент фонда Сколково с 2011 г.)



ЛАНЦОВ
ВИКТОР
АНДРЕЕВИЧ

Директор ТЕХНОПАРКа, член научно-технического совета. Представитель Байкал Центра, регионального оператора «Сколково» в Иркутской области.



KITCHELLECT

system

3D ОНЛАЙН-ПЛАТФОРМА
ДЛЯ АВТОМАТИЗАЦИИ МАЛОГО МЕБЕЛЬНОГО БИЗНЕСА

Russia
Usolye-Sibirskoe

 +7 950 125 22 85

 ceo@kitchellect.com

 kitchellect.com