

РАМ

РОССИЙСКАЯ
АССОЦИАЦИЯ
МЕБЕЛЬЩИКОВ

РАМ Российская Ассоциация Мебельщиков

РАМ - кратчайший путь к построению успешного мебельного бизнеса в России.

Уважаемые коллеги!

Мы рады Вашему искреннему интересу к РАМ (Российской ассоциации мебельщиков) и готовности продвигать и масштабировать Ваш мебельный бизнес. Миссия РАМ: безопасно и с максимальной прибылью вписать Вашу компанию в Новый Мебельный Рынок.

РАМ - это отраслевое коллегиальное объединение собственников мебельных компаний с целью создания мощного мебельного лобби.

Будучи влиятельной организацией, Ассоциация задаёт направление развития отрасли на 3-5 лет вперед. Вы всегда будете иметь четкое понимание куда пойдет рынок, как на это правильно реагировать и каким образом вовремя перестроить бизнес.

В рамках Ассоциации Вы получите доступ к новейшим технологиям организации мебельного производства и продажи мебели. Такие возможности позволят Вашему бизнесу не только удержаться на плаву в сложных российских реалиях, но и поставить амбициозные цели и успешно их достигнуть.

Какую пользу получает мебельщик в РАМ:

1. Продажи
2. Импортзамещение
3. Услуги по самым выгодным ценам для членов РАМ
4. Поиск партнеров и подрядчиков
5. 7 программ продвижения мебельного бизнеса от МСК
6. Масштабирование бизнеса
7. Рейтинг предприятий
8. Государственная поддержка

Какие задачи решает РАМ:

1. Привлекаем клиентов в мебельный бизнес - маркетинг на аутсорсинге
2. Продажи - отдел продаж для Вашего мебельного бизнеса на аутсорсинге
3. Подбор персонала
4. Бухгалтерия
5. Юридическая защита и документооборот
6. Построение системы в мебельном бизнесе
7. Строим систему на производстве в мебельном бизнесе, в отделе продаж, в отделе маркетинга и делаем связку между отделами, чтобы это все эффективно работало
8. Партнеров для проектных работ предоставляет РАМ
9. Качество материалов
10. Технологичное производство
11. Увеличение ассортимента за счет автоматизации

12. Регулирование рыночных цен
13. Финансовое планирование, фин. модели
14. Учебный комбинат специалистов
15. афии работы
16. Совместная закупка материалов по самым выгодным ценам для резидентов РАМ
17. Логистика
18. Риски и страховка
19. Рейтинг предприятий
20. Лояльность потребителя
21. Поддержка государства
22. Выход на отраслевые конференции
23. Качественные выставки
24. Импортозамещение
25. Производство на экспорт
26. Разработка оборудования
27. Вклад в историю мебельной отрасли России
28. Вывод предприятий на уровень акционерных предприятий (продажа акций и ценных бумаг)
29. Своя IT-платформа для автоматизации мебельного бизнеса и увеличения продаж
30. Разместить свою мебель и сопутствующие товары на площадках и интернет-ресурсах РАМ за % с продаж
31. Разместить свою мебель на маркетплейсе РАМ с целью продаж
32. Технические консультации. Сопровождение. Обучение. Аудит.
33. Прочие (узнавать под запрос)

- **Дополнительные бонусы, которые получает член РАМ:** статус, престиж, сертификат, лучшие условия от партнеров, аналитика мебельного рынка от экспертов и специалистов РАМ, вращение в профессиональной “тусовке” и онлайн и оффлайн-встречи соратников, единомышленников и лучших специалистов и предпринимателей в рынке.

Как стать резидентом РАМ?

1. Написать заявление на вступление.
2. Заполнить NDA (соглашение о неразглашении конфиденциальных данных)
3. Оплатить годовой членский взнос в размере от выбранного пакета на реквизиты РАМ. В назначении платежа указать: “Оплата членского взноса”.

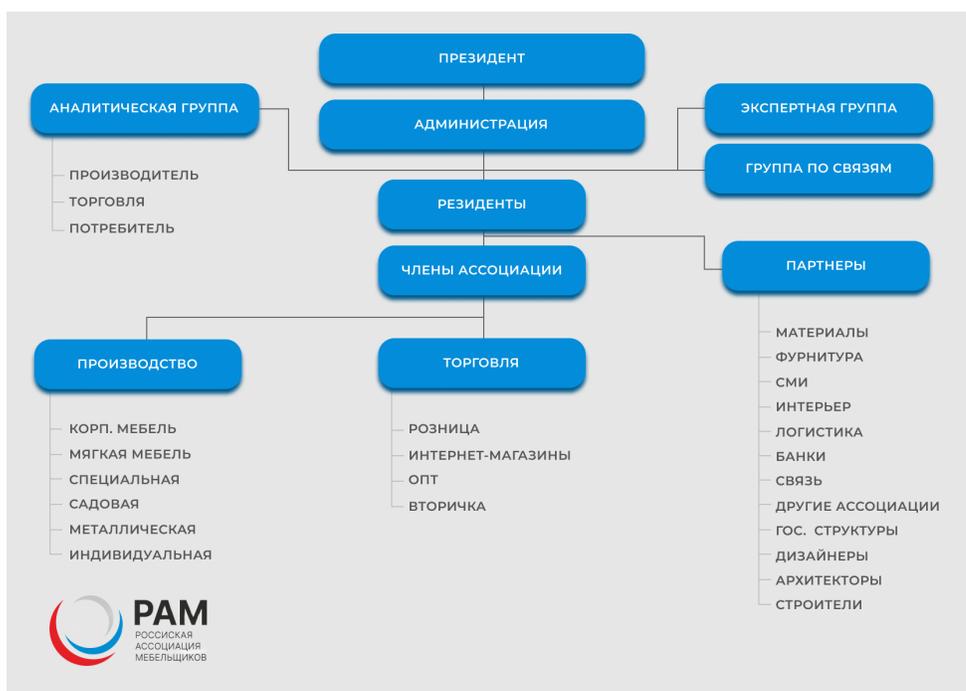
Что получает член РАМ в течение года:

Возможности для членов РАМ:

1. Возможность участия в коммерческих проектах РАМ (стандарт и ВИП)
2. Возможность участия в инвестиционных проектах РАМ (стандарт и ВИП)
3. Возможность стать резидентом РАМ и принимать активное участие в деятельности РАМ, улучшать мебельную отрасль России, а не только свой мебельный бизнес (базовый, стандарт и ВИП)
4. Возможность стать экспертом РАМ и делиться опытом и пользой с членами и резидентами РАМ (базовый, стандарт и ВИП)
5. Доступ к лучшим “мозгам”, специалистам, экспертам мебельного рынка (базовый, стандарт и ВИП)
6. Возможность общения с партнерами, соратниками и единомышленниками, обмен опытом (базовый, стандарт и ВИП)
7. Возможность найти партнеров по бизнесу (стандарт и ВИП)
8. Получить аналитику по тенденциям рынка и спланировать производство (стандарт и ВИП)
9. Возможность получать заказы от РАМ (стандарт и ВИП)

10. Возможность участия в престижных крупных заказах - возможность стать участников большого проекта и продавать свою мебель (ВИП)
11. Доступ к секретам успешного управления персоналом (ВИП)
12. Доступ к эффективным процессам - у секретам успешных мебельщиков - возможность стать партнером успешных мебельщиков (ВИП)
13. Тонкости и хитрости, методы и техники продаж мебели (ВИП)
14. Как сделать персонал максимально эффективным, надежным и верным? (ВИП)
15. Как уйти из бизнеса в отпуск, не закрывая его? (ВИП)
16. Секрет высокой прибыли (ВИП)
17. Как стать привлекательным для потребителя? (стандарт и ВИП)
18. Секреты высшего сервиса, ВИП-сервиса (ВИП)
19. Как продавать свою мебель дороже (стандарт и ВИП)
20. Прочее, а именно то, о чем никогда не пишут в коммерческих предложениях. (ВИП и только ВИП)

Структура, в рамках которой мы работаем:



ПАКЕТЫ УЧАСТИЯ:

<p align="center">Базовый 120 000 р в год</p>	<p align="center">Стандарт 250 000 р в год</p>	<p align="center">ВИП (Премиум) 2,5 млн р в год</p>
<p>1. Сертификат члена РАМ</p>	<p>Сертификат члена РАМ</p>	<p>Сертификат члена РАМ</p>
<p>2. Размещение о вас и вашей компании на сайте РАМ (куда идет целевой трафик)</p>	<p>Размещение о вас и вашей компании на сайте РАМ (куда идет целевой трафик)</p>	<p>Размещение о вас и вашей компании на сайте РАМ (куда идет целевой трафик)</p>
<p>3. Размещение в структуре ВК и других соц.сетях и мессенджерах информации о вас и вашей компании в течение года с определенной периодичностью (куда идет целевой трафик)</p>	<p>Размещение в структуре ВК и других соц.сетях и мессенджерах информации о вас и вашей компании в течение года с определенной периодичностью (куда идет целевой трафик)</p>	<p>Размещение в структуре ВК и других соц.сетях и мессенджерах информации о вас и вашей компании в течение года с определенной периодичностью (куда идет целевой трафик)</p>
<p>4. Пост-знакомство с вами и вашей компанией на ресурсах РАМ</p>	<p>Пост-знакомство с вами и вашей компанией на ресурсах РАМ</p>	<p>Пост-знакомство с вами и вашей компанией на ресурсах РАМ</p>
<p>5. 12 встреч резидентов год (онлайн и оффлайн)</p>	<p>12 встреч резидентов год (онлайн и оффлайн)</p>	<p>12 встреч резидентов год (онлайн и оффлайн)</p>
	<p>6. Доступ к контактам и связям РАМ (поставщики, партнеры,</p>	<p>Доступ к контактам и связям РАМ (поставщики, партнеры, подрядчики,</p>

	подрядчики, эксперты)	эксперты)
	7. Услуги экспертов и партнеров со скидками от РАМ	Услуги экспертов и партнеров со скидками от РАМ
	8. Возможность делать совместные коммерческие проекты с резидентами РАМ	Возможность делать совместные коммерческие проекты с резидентами РАМ
		<p>9. Работа в течение года лично с Юлией Балыкиной (президентом РАМ)</p> <p>10. Доступ к рабочим контактам, связям и знакомствам Юлии Балыкиной</p> <p>11. Закрытые встречи РАМ, которые не для всех, а для “избранных”, с доходом от 1 млн руб в мес и выше...</p> <p>12. Совместные выезды за пределы России с целью развития и</p>

		<p>отдыха</p> <p>13. Возможность входа в долю в дочерние компании РАМ и бизнес-проекты РАМ, которые разрабатываютс я в экспертном совете РАМ (лучшими мозгами и умами отрасли)</p> <p>14. Статус и престиж</p> <p>15. Вы получите то, что обсуждается индивидуально при встрече и никогда не пишут об этом в коммерческих предложениях</p>
--	--	---

Вконтакте: <https://vk.com/supermebelshik>
https://t.me/ram2021_mebel

Телеграмм-канал:

Сайт по услугам от партнера РАМ компании МСК:
<https://mebel.bz-msc.r>